

BtoB企業の戦略的Webサイト 活用セミナー（IN中部）

Web担当者必見！！
顧客ニーズをつかんで売上アップ、新規顧客開拓に貢献する
Webサイトのつくり方を解説！

参加無料

いまや企業はあたりまえのようにWebサイトを持つようになりました。会社案内サイトから営業活用サイトへと、求められる機能も変わってきました。顧客視点にたった御社だけの強みを明確に訴求する必要性が日に日に高まっています。

本セミナーでは、自社の強みの見つけ方、その見つけた強みの表現方法、自社のもつ強みを訴求することにより期待できる成果について事例をまじえながら紹介します。また、「ユーザー行動シナリオ」という見込み顧客の情報収集活動の一連の流れを図式化するワークショップを行い、顧客視点で施策立案をおこなうポイントとKPI設定について解説いたします。

日時： 2016年**11月25日（金）**
15：00～17：40 *受付開始 14：30

会場： (株)日立システムズ
[株式会社 日立システムズ 中部支社内/ J P R名古屋伏見ビル9 F]
(地下鉄東山線 伏見駅6番出口徒歩9分、地下鉄鶴舞線 大須観音駅4番出口徒歩4分)

主催： 株式会社日立システムズ
対象： 中部地区 流通業様、製造業様
IT部門/経営企画部門/営業統括部門の統括者、管理者、担当者さま
定員： 20名（定員になり次第締め切りとさせていただきます）

会場のご案内

■セミナー会場

株式会社 日立システムズ 中部支社
愛知県名古屋市中区栄1丁目24-15
J P R名古屋伏見ビル9 F

■交通アクセス

地下鉄東山線伏見駅6番出口徒歩9分
地下鉄鶴舞線大須観音駅4番出口徒歩4分
※お車でのご来場は、ご遠慮下さい。

■お問合せ先： セミナー事務局 担当：小島、山崎、中村
TEL：052-203-1124
Mail：seminar-chubu.qu@hitachi-systems.com



Human * IT
人とITのチカラで、驚きと感動のサービスを。

セミナースケジュール

14時30分～15時00分	受付
15時00分～15時05分	ご挨拶 株式会社 日立システムズ
15時05分～15時50分	<p>【講演 1】 サイト成果を倍増するユーザーニーズの発見方法</p> <p>Webサイトを運用していて、アクセス数が充分にあるにも関わらず、成果につながっていないと感じることはありませんか？ BtoB企業も営業ツールとしてWebサイトを活用するようになった今、顧客視点にたった御社だけの強みを明確に訴求する必要性が日に日に高まっています。 本講演では、自社の強みの見つけ方、その見つけた強みの表現方法、自社の持つ強みを訴求することにより期待できる効果と結果について事例をまじえながら紹介します。</p> <p style="text-align: right;">株式会社アクシス COO ウェブ解析士マスター 平岡 謙一 氏</p>
15時50分～16時00分	休憩
16時00分～16時45分	<p>【講演 2】 ユーザー行動シナリオで見つける！ 見込み顧客を意思決定に導く施策立案のツボ</p> <p>情報があふれるインターネットの時代においては、情報収集活動の主導権が顧客に移りました。そのような中では、顧客ニーズに寄り添ったマーケティング活動ができるかどうか肝になります。 本講演では、「ユーザー行動シナリオ」という見込み顧客の情報収集活動の一連の流れを図式化するワークショップをおこない、顧客視点で施策立案をおこなうポイントとKPI設定について解説します。</p> <p style="text-align: right;">合同会社あやとり COO ディレクター 谷川 雄亮 氏</p>
16時45分～17時15分	<p>【講演 3】 BtoB企業の戦略的Webサイトの在り方</p> <p>テレポや飛び込み営業といった従来の営業手法では顧客開拓が難しくなった今、顧客ニーズにあったコンテンツ設計や見込み顧客が能動的に情報を収集できるような仕組みを作ることが、BtoB企業のWebマーケティングには求められています。 本講演では、BtoB企業が戦略的Webサイトを構築していくうえでどのような手法やツールがあり、どのように活用すべきなのかを事例をまじえながら解説します。</p> <p style="text-align: right;">株式会社日立システムズ</p>
17時15分～17時40分	質疑・応答

※講師・講演内容については、変更が生ずる場合がございますのでご了承ください。

※同業他社などはお断りさせていただく場合がございます。

お申込み

◆インターネットからのお申込みをお願いします。

下記アドレスにアクセスいただき、申込フォームからお申込みください。

<http://www.hitachi-systems.com/seminar/2016/11/1125c.html>

日立システムズ セミナー



検索

◆ F A X でのお申込みのお客さまは、下記ご記入の上、「052-223-5170」へ送信願います。

貴社名			
お名前		所属	
TEL		e-mail	
弊社担当 営業		※受付完了のご連絡を致しますので、メールアドレスは必ずご記入ください。	

【個人情報のお取り扱いについて】

本セミナーにてお預かりするお客さまの氏名・住所等の個人に関する情報は、本セミナーでご紹介する商品またはサービスのご案内と当社および当社パートナー企業が主催・共催・協賛、もしくは出展するセミナーや展示会等のイベントのご案内のため、当社の商品情報やキャンペーン情報などの宣伝物のご提供のためなど、当社および合同会社あやとり、当社パートナー企業からの情報提供を行うために利用します。
また、本セミナー開催会場の入館管理のために必要な情報を利用するなど、セミナー開催に関する範囲内で情報を利用します。
その他、ほかの目的に利用したり、ほかに提供・開示することは一切ありません。
・株式会社日立システムズ 個人情報保護に関して(<http://www.hitachi-systems.com/privacy/>)
・合同会社あやとり 個人情報保護に関して(<http://ayatori.co.jp/privacy/>)

