

# インテリア&ライティングオフィスKors様【住宅・建設】

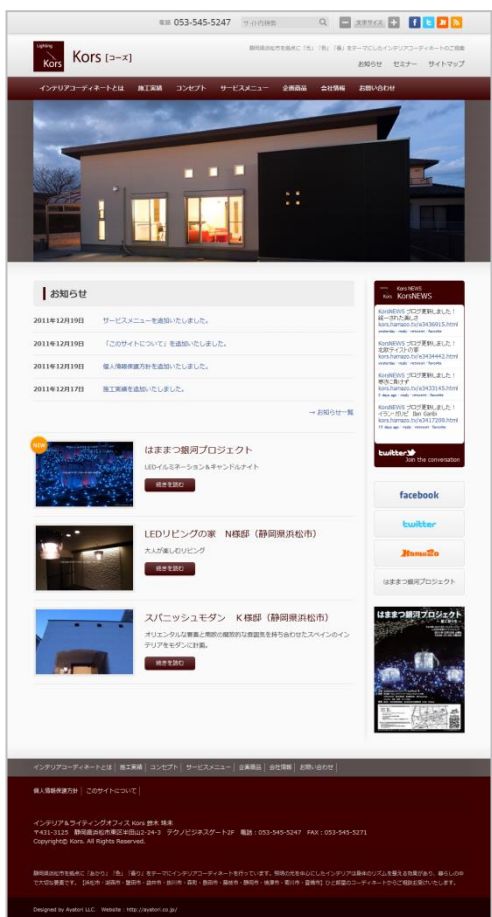


Kors [コース]

設立：2011年4月  
事業概要：住宅・店舗新築・リフォーム、インテリア商品企画  
URL：<http://l-kors.jp>  
支援内容：[Webサイト診断](#) | [サイト戦略策定](#) | [戦略的SEO更新システム導入](#) | [Web担当者育成](#) | [定期コンサルティング](#)  
[Facebook活用支援](#)



インテリア&ライティングオフィスKors  
代表 鈴木 珠末様



ホームページ

## 悩み背景

### 実務に追われて営業活動ができないからWebを営業マンにしたい

実務に追われ、新規顧客開拓になかなか時間を割きにくいことから、Webサイトを新規顧客開拓の核として位置付けて開設していました。しかし、一番の売りである施工事例が自分で更新できず、検索エンジンにもヒットしないため、Webを営業に効果的に活用できていませんでした。

## 選定理由

### 運用者の立場で親身になって悩みを聞いてもらえ、安心して任せられるから

現状抱えている課題を相談したところ、親身になって話を聞いていただけただけ「安心して任せられる」と思い、あやとりさんに支援していただき、Web活用プロジェクトをスタートさせました。更新システムも実際に触ってみたところ、専門知識がない私でも簡単に操作することができました。

## 効果評価

### リニューアル後、1週間で受注を達成 リニューアル公開2年目で売上330%増

丁寧かつスパルタでアドバイスをいただきながら、自力でコツコツ更新してWeb活用を行ったところ、今まで一度もWeb経由で問い合わせを獲得できていなかったのに、リニューアル後わずか1週間でお客様からお問い合わせをいただき、実際に受注までこぎつけました。想像以上の成果に自分でも驚いています。さらに事業を成長させるため、毎週1回は必ず更新を続けています。その結果、リニューアル公開2年目で対前年売上330%増を達成しました。



毎回自分で更新している「施工事例」ページ



Facebookページも開設し顧客コミュニケーションを活性化